

## سمات الشخصية والتصويت الشرعي في الانتخابات السياسية

<http://www.arabpsynet.com/Documents/DocAlypsyVotersPersonalityTraits.pdf>

- د. شانغ أي ها: كلية بروكلين - جامعة نيويورك.  
د. ريتشارد أي لاو: كلية روتجرز - جامعة نيوجرسي.  
ترجمة: علي عبد الرحيم صالح  
مدير مركز الارشاد النفسي  
في جامعة القادسية - العراق

[ali\\_psycho5@yahoo.com](mailto:ali_psycho5@yahoo.com)



### • المقدمة النظرية:

يشهد مجال علم النفس السياسي نهضة في دراسة سمات الشخصية. إذ ذكرت العديد من الدراسات مؤخرا تأثيرات مباشرة ومهمة للشخصية في الاتجاهات والسلوكيات السياسية، التي لا تقتصر على الايديولوجية سياسية فحسب (Carney, Jost, Gosling, & Potter, 2008; Gerber, Huber, Doherty, Dowling, & Ha, 2010) وانما تشمل الاهتمام السياسي (Gerber, Huber, Doherty, & Dowling, 2011) والفاعلية السياسية (Cooper, Golden, ) (Socha, 2013) والواجب المدني (Weinschenk, 2014) والمناقشة السياسية (Gerber, Huber, Doherty, & Dowling, 2012b; Hibbing, Ritchie, & Anderson, ) (2011) واخيرا المشاركة السياسية (Gerber, Huber, Doherty, Dowling, et al., 2011; Mondak, Hibbing, Canache, Seligson, & Anderson, 2010) لذا تتمثل مجموعة ادبيات علم النفس السياسي بما تقدمه من ادلة مقنعة وقوية بان سمات الشخصية تحدد التفضيلات الحزبية للمواطنين العاديين، واختيار الناخبين، إذ تختفي تأثير هذه السمات وراء الكثير من العوامل المباشرة مثل الدخل والتعليم، كذلك انها جزءا من تركيب النظام الاجتماعي والسياسي في المجتمع (Barbaranelli, Caprara, Vecchione, & Fraley, 2007; Caprara, Barbaranelli, & Zimbardo, 1999; Caprara, Schwartz, Capanna, Vecchione, & Barbaranelli, 2006; Gerber, Huber, Doherty, & Dowling, 2012a; Schoen & Schumann, 2007; Vecchione et al., 2011)

ان النتيجة الاكثر صدقا تظهر في وجود العلاقة الايجابية بين الانفتاح على الخبرة ودعم الأحزاب ذات الجناح اليساري التي تؤيد بصورة عامة عدالة التوزيع ومواجهة المعايير الاجتماعية التقليدية. كذلك من المعروف ايضا ارتباط بعد المقبولية مع تأييد الاحزاب اليسارية، في حين تذكر الدراسات ان الانبساطية ويقظة الضمير ترتبط بدعم الأحزاب اليمينية التي تتميز بالتوجه نحو السياسات الاقتصادية لسوق العمل، والدفاع الصلب عن الوضع الراهن ومحاولة عدم تغييره. وليس من المستغرب ان نرى ادلة حول تأثير سمات الشخصية على اختيار الناخبين، إذ ان نتائج الدراسات تشير إلى أن الناس الذين يسجلون درجات مرتفعة على بعد الانفتاح يكونون اكثر ميلا في التصويت على مرشحي الحزب اليساري بشكل مؤكد (Osborne & Sibley, 2012)

وهذا ما اهتمت به الدراسات السابقة بشكل مباشر حول العلاقة بين الشخصية وسلوك التصويت، سواء كان هذا التصويت بالاتجاه نحو الحزب اليميني او اليساري، فضلا عن العلاقة بين الشخصية

إذ ذكرت العديد من الدراسات مؤخرًا تأثيرات مباشرة ومهمة للشخصية في الاتجاهات والسلوكيات السياسية

تتمثل مجموعة ادبيات علم النفس السياسي بما تقدمه من ادلة مقنعة وقوية بان سمات الشخصية تحدد التفضيلات الحزبية للمواطنين العاديين، واختيار الناخبين

ان النتيجة الاكثر صدقا تظهر هي وجود العلاقة الايجابية بين الانفتاح على الخبرة ودعم الأحزاب ذات الجناح اليساري التي تؤيد بصورة عامة عدالة التوزيع ومواجهة المعايير الاجتماعية التقليدية

تذكر الدراسات ان  
الانبساطية وبقظة الضمير  
ترتبط بدعم الأحزاب  
اليمنية

ليس من المستغرب ان نرى  
احدة حول تأثير سمات  
الشخصية على اختيار  
الناخبين

ان نتائج الدراسات تشير  
إلى أن الناس الذين  
يسجلون درجات مرتفعة على  
بعد الانفتاح يكونون أكثر  
ميلاً في التصويت على  
مرشعي الحزب اليساري  
بشكل مؤكد

وجدنا أن الشخصية لا تمارس  
تأثيراً مباشراً على التصويت  
الشرعي فحسب، وإنما لها  
تأثيرات متوسطة أيضاً على  
قوة التأييد الحزبي

وجدت النتائج ان المصوتون  
الذين يسجلون درجة مرتفعة  
على مقياس الانفتاح على  
الخبرة يكونون أقل احتمالاً  
للإعتماد على متغير التأييد  
الحزبي عند الانتخاب،

وتفضيلات الناخبين والقيام بالاختيار في الانتخابات. ومع ذلك، لا توجد معرفة كافية حول آثار الشخصية على التصويت الشرعي (Correct Voting) (المدى الذي يصوت فيه المواطن وفقاً لتفضيلاته وقيمه الخاصة وليس نتيجة الضغوطات الخارجية) (Lau, Andersen, & Redlawsk, 1997; Lau & Redlawsk, 2008).. فنحن في مجال علم النفس السياسي قمنا بمعرفة الجوانب التي تحدد عملية التصويت كالجانب المعرفي (على سبيل المثال، المعرفة السياسية)، والدافعية (على سبيل المثال، قوة التأييد الحزبي)، والعوامل الاجتماعية - الديموغرافية (مثل التعليم) من دون اعطاء نظرة جديّة على أهمية نزعة الفروق الفردية في التصويت، لذا فإن هدفنا الأساسي استكشاف تأثير السمات الشخصية في تفسير التصويت او الانتخاب الشرعي.

نحن نفترض أن الشخصية لا ترتبط بشكل معقد مع التصويت الشرعي، لأن سمات الشخصية تؤثر على ردود افعال الناخبين وسط بيئة المعلومات السياسية (Gerber, Huber, Doherty, & Dowling, 2011) وبهذا يمكن ان نحدد التصويت الشرعي بأنه التصويت الانتخابي الذي يمارس تحت توفر كافة المعلومات حول الناخبين (Lau & Redlawsk, 1997).

وباستعمال مقياس المسح الكبير عبر الإنترنت، الذي تم إدخاله في سياق انتخابات الرئاسة الأمريكية عام 2008، وجدنا أن الشخصية لا تمارس تأثيراً مباشراً على التصويت الشرعي فحسب، وإنما لها تأثيرات متوسطة أيضاً على قوة التأييد الحزبي. وبهذا الصدد وجدت النتائج ان المصوتون الذين يسجلون درجة مرتفعة على مقياس الانفتاح على الخبرة يكونون أقل احتمالاً للاعتماد على متغير التأييد الحزبي عند الانتخاب، في حين أن ان الذين يسجلون درجات مرتفعة على يقظة الضمير يكونون أكثر احتمالاً للتصويت وفقاً لتوجهاتهم الحزبية.

### العوامل الخمسة الكبرى:

يعرف نموذج العوامل الخمسة الكبرى في سمات الشخصية بأنه يتضمن ابعاد ذات فروق فردية في الميل نحو اظهار انماط متسقة من التفكير والمشاعر والافعال (McCrae & Costa, 1990, p. 23) واكتسب هذا النموذج مكانة بارزة في نهاية الثمانينات من القرن العشرين (e.g., Goldberg, 1987; McCrae & Costa, 1990). وهو يشبه النماذج التفاضلية الأخرى في تفسير تركيبة السمة لأن نموذج العوامل الخمسة نتج عن الاستبيانات التي اعتمدت على التحليل المعجمي (استخراج سمات الشخصية من القواميس اللغوية) حيث يقوم الباحثون بجمع قوائم الكلمات التي يمكن استعمالها في وصف خصائص الشخصية الأساسية والطلب من الأفراد وصف انفسهم جيداً على كل كلمة، وثم استعمال التحليل العاملي لتحديد عدة مجموعات متميزة من الاوصاف التي تميل إلى أن تكون قابلة للتطبيق على نحو مماثل.

وبسبب كون هذا النموذج يتضمن عوامل مختصرة من السمات، فإنه من السهل على الباحثين جمع النتائج التجريبية، وبالتالي، يعد هذا النموذج الآن "الأكثر استعمال وقياساً على نطاق واسع في الشخصية" (Gosling, Rentfrow, & Swann, 2003, p. 506) كذلك يشتهر نموذج العوامل الخمسة بأنه متسق عبر عينات ولغات وتقديرات وطرق منهجية مختلفة (John, Naumann, & Soto, 2008) وتتضمن الابعاد الخمسة كل من الانبساط، والمقبولية، وبقظة الضمير، والاستقرار الانفعالي (معاكس للعصابية) والانفتاح على الخبرة.

يتضمن الانبساط الدرجة التي يكون عليها الفرد حيوي واجتماعي وودود ويختبر الانفعالات الايجابية، وتشير المقبولية الى الدرجة التي يكون فيها الفرد دافئاً، ومتعاطفاً، وواقفاً بالآخرين،

أن ان الذين يسجلون درجات مرتفعة على يقظة الضمير يكونون أكثر احتمالا للتصويت وفقا لتوجهاتهم الحزبية

تشير المقبولية الى الدرجة التي يكون فيها الفرد حافزا، ومتعاطفا، واثقا بالآخرين، ومتوافقا واثاريا

اما يقظة الضمير فتتضمن الدرجة التي يكون فيها الفرد منظم بشكل جيد، ودقيق في المواعيد، ولديه حساسية تجاه الواجب، وتمسك بالمعايير الاجتماعية

يعني الاستقرار الانفعالي بانه الدرجة التي يكون فيها الفرد خاليا من القلق، ويتسم بالمناعة ضد الضغوط والاكنتاب، ويعاني بدرجة قليلة من الوجدانات السلبية

يتسم الفرد في بعد الانفتاح على الخبرة بدرجة من الانفتاح العقلي والابداع والفضول

يسعى الناس ذوي الدرجة المرتفعة على الانبساط نحو رفقة الآخرين باستمرار،

ومتوافقا، واثاريا؛ اما يقظة الضمير فتتضمن الدرجة التي يكون فيها الفرد منظم بشكل جيد، ودقيق في المواعيد، ولديه حساسية تجاه الواجب، وتمسك بالمعايير الاجتماعية، كذلك يعني الاستقرار الانفعالي بانه الدرجة التي يكون فيها الفرد خاليا من القلق، ويتسم بالمناعة ضد الضغوط والاكنتاب، ويعاني بدرجة قليلة من الوجدانات السلبية، واخيرا يتسم الفرد في بعد الانفتاح على الخبرة بدرجة من الانفتاح العقلي والابداع والفضول (Funder & Fast,2010, p. 679).

وفقا لهذه الخصائص، يسعى الناس ذوي الدرجة المرتفعة على الانبساط نحو رفقة الآخرين باستمرار، واستقبال المثيرات الخارجية، ومن المتوقع أن يشغلوا المواقع القيادية، ولديهم عدد كبير من الأصدقاء مقايسة بالفرد الانطوائي. ويميل الناس الذين يحققون درجة مرتفعة على المقبولية الى الرعاية والعطف على الناس الاخرين ، ومن ثم انهم يكونون أكثر احتمالا متفوقين بالعمل التعاوني، وأقل عرضة للوقوع في المشكلات مع الأشخاص مقارنة بأولئك الذين يظهرون درجة منخفضة على المقبولية.

اما الناس ذوي يقظة الضمير المرتفع فانهم يميلون إلى العمل الشاق، والالتزام بالواجب، والنظام، ومن المتوقع أن يُظهروا أداء أفضل في المدارس ومكان العمل، والعيش حياة اطول لانهم يتبعون نمط حياة جيد ويتسمون بالانضباط الذاتي؛ ويظهر الناس ذوي عدم الاستقرار الانفعالي (أي "العصابية") بشكل عام القلق، والتوتر، والعصبية، ومن ثم فانهم من المحتمل يعانون من الاحتراق النفسي بسهولة، ويكونون أقل عرضة للرضا عن علاقاتهم مع الاخرين؛ وأخيرا، يقدر الناس ذوي الانفتاح المرتفع التجارب الجديدة، وهم سريعو التأثير بالمعلومات النمطية غير المؤكدة، ويتوقع ان ينجح الافراد ذوي الانفتاح على الخبرة في العمل الإبداعي من اولئك الذين يظهرون درجات متدنية ( John et al., 2008; Mondak, 2010).

### التصويت الشرعي

ما الذي يمكن أن نتوقعه فيما يتعلق بالعلاقة بين ابعاد الشخصية والتصويت الشرعي؟ يطلق على التصويت الشرعي بأنه (قرار الانتخاب) الذي هو عملية التصويت التي تتم تحت شروط المعلومات الكاملة عن المرشحين (Lau & Redlawsk, 1997, p. 586) وبهذا نقول أن سمات الشخصية تؤثر على التصويت الشرعي من خلال تأثيرها على الأفراد في جمع المعلومات وعمليات استيعابها أثناء الحملة السياسية والدعائية. وأظهرت الابحاث السابقة ( Gerber, Huber, Dohery, & Dowling, 2011) ثلاثة خصائص شخصية تحدد بيئة المعلومات السياسية، إذ يمكن تمارس سمات الشخصية دورا هاما فيها، وذلك من خلال:

أولا، يتشارك الناس اثناء الحملة السياسية تبادل الأفكار، وبالتالي، يكشف المواطنون عادة كمية كبيرة من المعلومات السياسية مع تفضيلات ومقترحات مختلفة، ويمكن أن نفترض بأمان فيما إذا كان الناس سيتتبعون الأخبار وكيف انهم سيستجيبون بأنواع مختلفة من المعلومات التي تتحدد بصورة جزئية من خلال شخصياتهم الكامنة.

ثانيا، ان الأفكار السياسية مثيرة للجدل، إذ يميل الإعلام في تسليط الضوء على الجوانب المتنازعة في العملية السياسية أثناء الحملة الدعائية. لذلك، لا يمكن للفرد استبعاد إمكانية إجراء

واستقبال المثيرات  
الخارجية، ومن المتوقع أن  
يشغلوا المواقع القيادية،  
ولديهم عدد كبير من  
الأصدقاء مقايسة بالفرد  
الانطوائي

يميل الناس الذين يحققون  
درجة مرتفعة على المقبولية  
الى الرعاية والعطف على  
الناس الآخرين

اما الناس ذوي يقظة  
الضمير المرتفع فانهم  
يميلون إلى العمل الشاق،  
والالتزام بالواجب، والنظام

يظهر الناس ذوي عدم  
الاستقرار الانفعالي (أبي  
"العصابية") بشكل عام القلق،  
والتوتر، والعصبية، ومن ثم  
فانهم من المحتمل يعانون  
من الاحتراق النفسي بسهولة

يقدر الناس ذوي الانفتاح  
المرتفع التجارب الجديدة،  
وهم سريعو التأثر  
بالمعلومات النمطية غير  
المؤكدة

يتوقع ان ينجح الأفراد ذوي  
الانفتاح على الخبرة في

التقييمات العادلة للمعلومات السياسية التي تتأثر - أو تكون مشوهة- من خلال الفروق الفردية في  
التعبير عن التسامح تجاه الصراع والتوتر والمؤامرة، والاشمئزاز.

ثالثا. تتضمن الحملات الانتخابية على قدر كبير من التفاعلات الاجتماعية. وإذا ما كان الناس  
اجتماعيين أو منعزلين ، فانه يتوقع ان تحدد هاتين السمتين الكمية الكلية من المعلومات السياسية  
ونوعيتها وظهورها في عملية الانتخاب.

فرضيات العلاقة بين ابعاد العوامل الخمسة والتصويت الشرعي:

أولا، يتوقع أن يرتبط الانفتاح على الخبرة إيجابيا مع التصويت الشرعي. إذ ان يستحوذ الانفتاح  
على قبول الأفراد واهتماماتهم بالأفكار والمعلومات والخبرات غير العادية (DeYoung, 2010).  
فيكون الناس الاكثر ميلا للانفتاح عرضة لمشاهدة البرامج التلفزيونية الإعلامية ( Kraaykamp &  
van Eijck, 2005) ومن ثم، إنهم يميلون إلى أن يكونوا أكثر اهتماما بالسياسة، ولديهم مستويات  
مرتفعة من المعرفة السياسية ( Gerber, Huber, Doherty, & Dowling, 2011; Mondak &  
Halperin, 2008) لذلك يكونون متحررين وينجذبون الى المنبهات الجديدة والمثيرة، ومن المتوقع  
أن ينظروا الى كلا الجانبين من الحجج والمناقشات السياسية اثناء حملة التصويت، التي من شأنها ان  
تساعدهم في النهاية على التصويت بشكل صحيح.

ثانيا. يتوقع ان تكون العلاقة المحتملة بين يقظة الضمير والتصويت الشرعي ايجابية أيضا.  
ويتصف بعد يقظة الضمير بالنظام، والالتزام بالواجب، والانضباط الذاتي، والاجتهاد، ومن ثم ان  
أولئك الذين لديهم مستويات مرتفعة على بعد يقظة الضمير يجب أن يكونوا ملتزمين ولديهم معلومات  
مناسبة حول ما يختارونه من مرشحين، او على الأقل يحاولوا ان يكونوا جاهدين للقيام بذلك  
(Gerber, Huber, Doherty, & Dowling, 2011; Mondak & Halperin, 2008). وبهذا  
الصدد نفترض أن الأفراد ذوي يقظة الضمير المرتفع يظهرون السيطرة على اندفاعاتهم الداخلية،  
ويجب ان نفترض من الناحية النظرية انهم نادرا ما يتخذون قرارات متسارعة او متهوره ( Flynn &  
Smith, 2007) وبذلك، يكون الافراد في هذا البعد أكثر عرضة للقيام بالتصويت الشرعي.

ثالثا. ان من خلال الاعتراف بالجوانب الاجتماعية لبيئة المعلومات السياسية يمكن ان نتوقع ان  
الافراد ذوي الانبساطية المرتفعة يكونون اكثر عرضة للانجذاب الى المعلومات السياسية التي تستمد  
من التفاعلات الاجتماعية اثناء الحملة الدعائية السياسية ، وبالتالي من المحتمل أن يصوتوا بشكل  
صحيح.

رابعا. نفترض ان الافراد الذين يحققون درجات مرتفعة على بعد الاستقرار الانفعالي يكونون  
اكثر احتمالا للتصويت بشكل صحيح، في حين من الصعب تخيل الفرد العصابي ان يكون قادرا على  
اتخاذ القرارات الجيدة، إذ ان الافراد المستقرين انفعاليا يتميزون بمستوى عال من الكفاية الذاتية  
وغياب مشاعر القلق، لهذا ينبغي أن تكون لديهم القدرة على النظر الى المعلومات السياسية بهدوء  
وتأمل. ومن المعروف أن الاستقرار العاطفي يرتبط سلبا مع سلوكيات القيام بالمخاطر (Lauriola &  
Levin, 2001) في حين يرتبط ايجابا مع اتخاذ القرار القائم على التأني والتشاور ( Flynn &  
Smith, 2007)

ان الافراد المستقرين انفعاليا يمكن ان يكونوا واثقين فيما يقومون به من مخاطرة ، فإذا ما تحلوا  
بروح المخاطرة فانهم يرسلون اشارات قوية ينتج عنها قرارات عقلانية وذات جودة عالية من دون  
بذل جهود كبيرة. من ناحية أخرى، عندما يتعرض الأفراد المستقرين انفعاليا للصراع السياسي - في

ضوء ما يتم الاشاعة عنه اثناء الحملة السياسية - يكونون اقل انزعاجا، ومن ثم سوف يقدمون مستويات مرتفعة من الاهتمام في تلقي المعلومات السياسية ( Gerber, Huber, Doherty, & Dowling, 2011) التي تؤدي في النهاية الى التصويت الشرعي.

خامسا. نتوقع ان الناس الذين يسجلون درجات مرتفعة على المقبولية يكونون اقل احتمالا للتصويت الشرعي لأنهم يميلون إلى تجنب الصراع الذي سوف يمنهم من جمع المعلومات السياسية واستيعابها.

وبهذا نجد مما سبق ان الادلة تشير الى أن العوامل الخمسة الكبرى في سمات الشخصية لا تمارس تأثيرا مباشرا على التصويت الشرعي فحسب، وانما لها تأثيرا معتدلة على اختيار الحزب السياسي وعملية التصويت للمرشحين السياسيين، ومعالجة المعلومات السياسية التي يمارسها الناخبون في ضوء استقبالها عن طريق الحملات الانتخابية.

### المصادر:

- Barbaranelli, C., Caprara, G. V., Vecchione, M., & Fraley, C. R. (2007). Voters' personality traits in presidential elections. *Personality and Individual Differences*, 42, 1199-1208.
- Borghans, L., Duckworth, A. L., Heckman, J. J., & ter Weel, B. (2008). The economics and psychology of personality traits. *Journal of Human Resources*, 43, 972-1059.
- Caprara, G. V., Barbaranelli, C., & Zimbardo, P. G. (1999). Personality profiles and political parties. *Political Psychology*, 20, 175-197.
- Caprara, G. V., Schwartz, S., Capanna, C., Vecchione, M., & Barbaranelli, C. (2006). Personality and politics: Values, traits, and political choice. *Political Psychology*, 27, 1-28.
- Carney, D. R., Jost, J. T., Gosling, S. D., & Potter, J. (2008). The secret lives of liberals and conservatives: Personality profiles, interaction styles, and the things they leave behind. *Political Psychology*, 29, 807-840.
- Cooper, C. A., Golden, L., & Socha, A. (2013). The big five personality factors and mass politics. *Journal of Applied Social Psychology*, 43, 68-82.
- DeYoung, C. G. (2010). Toward a theory of the big five. *Psychological Inquiry*, 21, 26-33.
- Flynn, K. E., & Smith, M. A. (2007). Personality and health care decision-making style. *Journals of Gerontology, Series B*, 62, P261-P267.
- Gerber, A. S., Huber, G. A., Doherty, D., & Dowling, C. M. (2011). Personality traits and the consumption of political information. *American Politics Research*, 39, 32-84.
- Gerber, A. S., Huber, G. A., Doherty, D., & Dowling, C. M. (2012a). Personality and the strength and direction of partisan identification. *Political Behavior*, 34, 653-

العمل الإبداعي من أولئك الذين يظهرون درجات متدنية

يطلق على التصويت الشرعي بأنه (قرار الانتخاب) الذي هو عملية التصويت التي تتم تحت شروط المعلومات الكاملة عن المرشحين

يتوقع أن يرتبط الانفتاح على الخبرة إيجابيا مع التصويت الشرعي. إذ ان يستحوذ الانفتاح على قبول الأفراد واهتماماتهم بالأفكار والمعلومات والخبرات غير العادية

يتوقع ان تكون العلاقة المحتملة بين بقة الضمير والتصويت الشرعي إيجابية أيضا

أن الأفراد ذوي بقة الضمير المرتفع يظهرون السيطرة على اندفاعاتهم الداخلية، ويجب ان نفترض من الناحية النظرية أنهم نادرا ما يتخذون قرارات متسرعة او متصورة

- Gerber, A. S., Huber, G. A., Doherty, D., & Dowling, C. M. (2012b). Personality traits, disagreement, and the avoidance of political discussion: Putting political discussion networks in context. *American Journal of Political Science*, 56, 849-874.
- Gerber, A. S., Huber, G. A., Doherty, D., Dowling, C. M., & Ha, S. E. (2010). Personality and political attitudes: Relationships across issue domains and political contexts. *American Political Science Review*, 104, 111-133.
- Gerber, A. S., Huber, G. A., Doherty, D., Dowling, C. M., Raso, C., & Ha, S. E. (2011). Personality traits and participation in political processes. *Journal of Politics*, 73, 692-706.
- Goldberg, L. R. (1990). An alternative "description of personality": The big-five factor structure. *Journal of Personality and Social Psychology*, 59, 1216-1229.
- Gosling, S. D., Rentfrow, P. J., & Swann, W. B., Jr. (2003). A very brief measure of the big-five personality domains. *Journal of Research in Personality*, 37, 504-528.
- Hibbing, M. V., Ritchie, M., & Anderson, M. R. (2011). Personality and political discussion. *Political Behavior*, 33, 202-223.
- John, O. P., Naumann, L. P., & Soto, C. J. (2008). Paradigm shift to the integrative Big Five trait taxonomy: History, measurement, and conceptual issues. In O. P.
- John, R. W. Robins, & L. A. Pervin (Eds.), *Handbook of personality: Theory and research* (3rd ed., pp. 114-158). New York, NY: Guilford.
- Kraaykamp, G., & van Eijck, K. (2005). Personality, media preferences, and cultural participation. *Personality and Individual Differences*, 38, 1675-1688.
- Lau, R. R., & Redlawsk, D. P. (2001). Advantages and disadvantages of cognitive heuristics in political decision making. *American Journal of Political Science*, 45, 951-971.
- Lau, R. R., & Redlawsk, D. P. (2006). *How voters decide: Information processing in electoral campaign*. New York: Cambridge University Press.
- McCrae, R. R., & Costa, P. T. (1987). Validation of the five-factor model of personality across instruments and observers. *Journal of Personality and Social Psychology*, 52, 81-90.
- Mondak, J. J. (2010). *Personality and the foundations of political behavior*. New York, NY: Cambridge University Press.
- Mondak, J. J., & Halperin, K. D. (2008). A framework for the study of personality and political behaviour. *British Journal of Political Science*, 38, 335-362..
- Osborne, D., & Sibley, C. G. (2012). Does personality matter? Openness correlates with vote choice, but particularly for politically sophisticated voters. *Journal*

يمكن أن تتوقع أن الأفراد ذوي الانبساطية المرتفعة يكونون أكثر عرضة للانجذاب إلى المعلومات السياسية التي تستمد من التفاعلات الاجتماعية أثناء الحملة الدعائية السياسية، وبالتالي من المحتمل أن يصوتوا بشكل صحيح

من الصعب تخيل الفرد العصبي أن يكون قادرًا على اتخاذ القرارات الجيدة

أن الاستقرار العاطفي يرتبط سلبًا مع سلوكيات القيام بالمخاطر في حين يرتبط إيجابًا مع اتخاذ القرار القائم على التأني والتشاور

عندما يتعرض الأفراد المستقرين انفعاليا للصراع السياسي - في ضوء ما يتم الاشاعة عنه أثناء الحملة السياسية - يكونون أقل انزعاجًا

ان الأدلة تشير إلى أن العوامل الخمسة الكبرى في سمات الشخصية لا تمارس تأثيرًا مباشرًا على التصويت

of Research in Personality, 46, 743-751.

• Schoen, H., & Schumann, S. (2007). Personality traits, partisan attitudes, and voting behavior: Evidence from Germany. Political Psychology, 28, 471-498.

• Vecchione, M., Schoen, H., Castro, J. L. G., Ciecuch, J., Pavlopoulos, V., & Caprara, G. V. (2011). Personality correlates of party preference: The Big Five in five big European countries. Personality and Individual Differences, 51, 737-742.

• Weinschenk, A. C. (2014). Personality traits and the sense of civic duty. American Political Research, 42, 90-113.

الشرعي فحسب، وإنما لها  
تأثيراً معتدلة على اختيار  
الحزب السياسي وعملية  
التصويت للمرشحين  
السياسيين

\*\*\* \*\*

## دليل اصدارات شبكة العلوم النفسية العربية

دليل نشرة الرسالة الإخبارية الأسبوعية للشبكة

دليل المستجذات العربية في علوم وطب النفس

دليل أطباء و علماء النفس العرب

دليل الدوريات النفسانية العربية و العالمية

دليل المعاجم النفسانية العربية

دليل المؤتمرات النفسانية العربية و العالمية

دليل الجمعيات النفسانية العربية

دليل الوظائف النفسانية العربية

أرشيف الشبكة ( ملنصات ابحاث، دراسات، حوارات، وجهات نظر )

\*\*\* \*\*

## شبكة العلوم النفسية العربية

نحو تعاون عربي رقيا بعلوم وطب النفس

الموقع العلمي

<http://www.arabpsynet.com/>

المتجر الإلكتروني

<http://www.arabpsyfound.com>

اشترائات الدراء في اصدارات الشبكة

[http://www.arabpsyfound.com/index.php?id\\_category=36&controller=category&id\\_lang=3](http://www.arabpsyfound.com/index.php?id_category=36&controller=category&id_lang=3)

خدمات الاعلان بالمتجر الإلكتروني

[http://www.arabpsyfound.com/index.php?id\\_category=39&controller=category&id\\_lang=3](http://www.arabpsyfound.com/index.php?id_category=39&controller=category&id_lang=3)

\*\*\* \*\*



شبكة علوم النفس العربية  
نحو لياقة نفسانية أفضل